

Commercial(e) Responsable Grands Comptes

Temps plein – CDI

Basé région : Nord de la France (Dépt : 02 / 59 / 60 / 62 et 80)



Swagelok Paris

Rejoignez le groupe Swagelok, leader mondial spécialiste dans la conception, la fabrication et la distribution d'une gamme exhaustive de produits de haute technologie dans le domaine des systèmes fluides (gaz et liquides), destinés aux industries de pointe (énergie, pétrochimie, gaz industriels, pharmacie, nucléaire...) et fournit les services associés. Le groupe Swagelok emploie plus de 10000 personnes et est présent dans 70 pays. Swagelok, fort de ses moyens de production et d'approvisionnement, s'appuie sur son réseau de distributeurs exclusifs pour être en mesure de créer des solutions à valeur ajoutée pour ses clients.

Distributeur pour la région nord de la France, Swagelok Paris recherche un ou une commercial(e) pour les départements 02 / 59 / 60 / 62 et 80 (à redéfinir précisément).

Rattaché(e) au Directeur Commercial, organisés par zones géographiques pour lesquels vous êtes l'interface avec les clients. En charge du développement du Chiffre d'affaires Produits et Services sur un portefeuille de clients identifiés pour les composants de la gamme Swagelok commercialisés par Swagelok Paris.

Votre mission consistera à :

- Assurer une présence continue chez les clients du portefeuille.
- Etablir des contacts au plus haut niveau de l'entreprise.
- Assurer la prospection du secteur et développer les marchés cibles.
- Utiliser les outils de reporting (CRM, ERP, etc...)
- Participer aux salons professionnels ciblés.
- Mettre en place des actions de développement du chiffre d'affaires.
- Etablir son PAC (plan d'action commercial)
- Être un référent expert dans le domaine des systèmes fluides.
- Être en mesure de définir un P&ID (Plan Instrumentation et Diagram) des systèmes fluides.
- Etablir des contacts ponctuels avec l'usine aux Etats-Unis.
- Réceptionner des appels et accueillir les clients sur place.
- Etablir des offres.

Profil recherché : Vous êtes idéalement issu(e) d'une formation BAC +3/+5 avec une première expérience dans un emploi similaire, idéalement un profil Mécanique type Ingénieur.

Vous avez une bonne maîtrise d'Excel, des outils bureautiques et un Anglais commercial est exigé.

Vous vous sentez prêt à porter nos valeurs : intégrité, qualité, écoute clients, respect de l'individu, innovation et amélioration continue.

Vous êtes dynamique, enthousiaste, réactif, impliqué, vous faites preuve de qualités relationnelles, vous êtes force de proposition, et aimez travailler en équipe. Ce poste est fait pour vous !

Type de contrat proposé : CDI statut cadre

Salaire : composé d'un fixe en fonction de l'expérience et d'une partie variable.

Avantages :

- Véhicule de fonction,
- Ordinateur portable, écrans supplémentaires et téléphone portable,
- Titres restaurant,
- Intéressement,
- Mutuelle,
- Team building et activités extra-professionnelles.