

Technico-Commercial(e) Sédentaire H-F

Temps plein – CDI

Basé à Villebon-sur-Yvette (91140)



Swagelok Paris

Swagelok Paris, société de distribution de composants pour systèmes fluides et de services associés, recherche un nouveau talent à son équipe.

Sous la responsabilité du Manager du Service Technico-Commercial, vous aurez pour mission principale d'assurer l'accueil et le renseignement des clients que ce soit au téléphone ou lors de leurs passages au sein de l'entreprise.

- Vous représentez l'Entreprise au travers de l'image que vous véhiculez dans vos contacts Clients : l'attention, le respect, la chaleur du contact vont de pair avec la qualification du besoin, l'évaluation de l'urgence et l'importance du potentiel commercial.
- En fonction des demandes clients, vous établissez les devis, faites valider les opérations et enregistrez les offres adaptées.
- En appui de l'équipe terrain, vous les alertez sur les opportunités détectées lors des contacts clients et organisez les rendez-vous en conséquence.

Profil recherché : Diplômé(e) d'un DUT GMP (Génie Mécanique et Productique ou d'un BTS Technico-Commercial).

Avec 2 ans minimum d'expérience et un Anglais professionnel de bon niveau.

Que ce soit par téléphone ou dans le contact direct, vous êtes à l'aise et vous savez vous adapter aux différents interlocuteurs rencontrés.

Vous êtes rigoureux, organisé, avec un bon esprit d'analyse et un bon relationnel. Vous vous adaptez aux évolutions technologiques, vous avez envie de monter en compétences et êtes force de proposition, et aimez travailler en équipe. Ce poste est fait pour vous !

Type de contrat proposé : CDI sur 39h hebdomadaires

Rémunération sur 35h + 3h supp /semaine & 6 RTT par an

Horaires : 8h30 – 12h / 13h – 17h30 (tous les jours sauf le vendredi fin à 16h30)

Salaire : selon profil

Avantages :

- Titres restaurant,
- Intéressement,
- Possibilité de home office minimum 1 jour par semaine,
- Salle de pause, babyfoot, ping-pong,
- Team building et activités extra-professionnelles.